

A photograph of a modern, multi-story building with a light-colored facade and many windows. The building is partially obscured by a large, white, semi-transparent graphic overlay that features a network of white lines and three circular nodes. One node is a small white circle with a yellow ring, another is a larger white circle with a yellow ring, and the third is a small white circle. The background shows a clear blue sky and some green foliage in the foreground.

# Ordentliche Hauptversammlung

30.05.2025

KPS

# Disclaimer

Diese Präsentation enthält zukunftsgerichtete Aussagen wie Prognosen oder Erwartungen, die auf den gegenwärtigen Ansichten und Annahmen des Managements beruhen und bekannten und unbekanntem Risiken und Ungewissheiten unterliegen. Die tatsächlichen Ergebnisse, Leistungsdaten oder Ereignisse können erheblich von den in diesen zukunftsgerichteten Aussagen ausgedrückten oder implizierten Erwartungen und Annahmen abweichen.

Zu den Faktoren, die solche Abweichungen verursachen können, gehören u. a. Veränderungen der allgemeinen wirtschaftlichen Lage und der Wettbewerbssituation, insbesondere in den Kerngeschäftsfeldern und Märkten, Wechselkurs- und Zinsschwankungen, nationale und internationale Gesetzesänderungen, insbesondere hinsichtlich steuerlicher Regelungen, sowie Änderungen in der Investitions- oder Geschäftsstrategie.

Die Gesellschaft übernimmt keine Verpflichtung, die in dieser Mitteilung gemachten Aussagen zu aktualisieren.

## **KPS AG**

Beta-Str. 10H, 85774 Unterföhring

+49 89 356 310 / [ir@kps.com](mailto:ir@kps.com) / [kps.com](https://kps.com)



# BEGRÜßUNG UND AGENDA

- 01/ **Überblick über das Geschäftsjahr 2023/24**
- 02/ Die KPS-Gruppe
- 03/ Finanzielle Entwicklung im Geschäftsjahr 2023/24
- 04/ Dividendenvorschlag & Ausblick



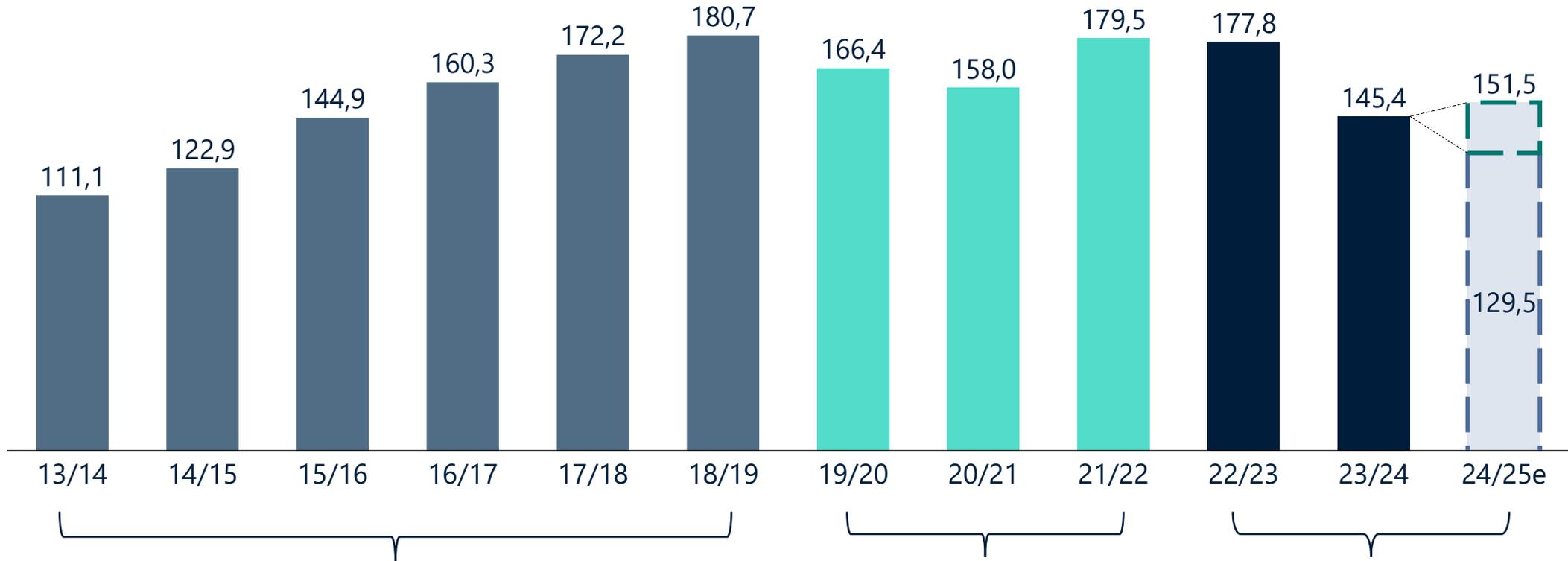
## Geschäftsjahr 2023/2024 geprägt durch ein anhaltend herausforderndes Umfeld in den Märkten der KPS-Gruppe

Umsatz  
**145 Mio. €**

- 18% vs. GJ 2022/2023

- ▶ Strukturwandel im Handel
- ▶ Verlust von Großkunden wie KaDeWe, The Body Shop
- ▶ Projektverschiebungen
- ▶ Tendenz zu geringeren Projektgrößen

# Umsatzentwicklung im Zeitraum GJ 2013/2014 bis GJ 2023/2024



Erfolgreiche Internationalisierung | Erschließung neuer Märkte | strukturelles Wachstum

Umsatzentwicklung beeinflusst durch Covid-19 | Pandemie und Lockdown-Maßnahmen

Strukturwandel in den Kernmärkten | Neue Vertriebsinitiativen

## Umfassendes Maßnahmenpaket zur Kostenreduktion und Stärkung des Vertriebs

Kostenbasis  
**- 27 Mio. €**

-16% vs. GJ 2022/2023

Neukunden  
**+ 25 %**

vs. GJ 2022/2023

## Bereinigtes EBITDA nahezu stabil gegenüber Vorjahr

Bereinigtes EBITDA  
**13,0 Mio. €**

- 3,6 % vs. GJ 2022/2023

- ▶ Deutlich verbesserte Projektprofitabilität
- ▶ Nachhaltige Effizienzgewinne in der Kostenstruktur
- ▶ Strategisch verschobene Ersatzinvestitionen
- ▶ Wirkung erster zukunftsorientierter Strukturmaßnahmen

- 01 / Überblick über das Geschäftsjahr 2023/24
- 02 / **Die KPS-Gruppe**
- 03 / Finanzielle Entwicklung im Geschäftsjahr 2023/24
- 04 / Dividendenvorschlag & Ausblick



# Was uns auszeichnet – in Zahlen und Fakten

## IN ZAHLEN



**400+**

Erfolgreiche Projekte



**25 Jahre**

Vertrauensvolle  
Kundenbeziehungen



Gegründet in  
**2000**

**1.000**  
Berater

**Spezialist für digitale  
Transformation / IT-Lösungen**

**Diversifiziert über**  
Branchen | Kunden | Länder

**Flexible Kostenstruktur**

**Internationale Präsenz**  
ca. 50 % des Gruppenumsatzes  
außerhalb Deutschlands

**One-Stop-Shop-Ansatz**

**Einsatzfertige Plattformen**  
Lösungen | Technologien |  
Prozessketten

**Solide finanzielle Ressourcen**  
Eigenkapitalquote 38 % |  
liquide Mittel: 12,1m €  
(Stand: 30.09.2024)

**Starke Partnerschaften**



# Starkes Netzwerk in Europa mit lokaler Expertise und Marktzugang



HQ

**Unterföhring/München**



Büros

**15 in Europa**



**Märkte**

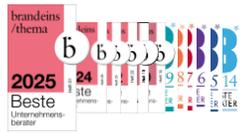
- DACH
- Skandinavien
- Spanien
- Benelux
- Großbritannien



# Vielfach ausgezeichnet und 80+ Technologie-Partner unterstreichen führende Position in der digitalen Transformation



## VIELFACH AUSGEZEICHNET



BRANDEINS BESTE BERATER: 12 MAL IN FOLGE & INFRONT 10 MAL IN FOLGE



HIDDEN CHAMPION: KPS 2 MAL IN FOLGE & INFRONT 5 MAL IN FOLGE



WIRTSCHAFTSWOCHE: INFRONT 9 AUSZEICHNUNGEN



CAPITAL: KPS 3 MAL IN FOLGE



TOP INNOVATOR: KPS 4 MAL IN FOLGE



## 80+ TECHNOLOGIE-PARTNER



## Alles aus einer Hand: One-Stop-Shop.

Von der Strategie und Innovation über die bestmögliche Kundeninteraktion bis zur Transformation des Kerngeschäftes arbeiten wir spezialisiert und übergreifend zugleich – in den drei digitalen Geschäftsfeldern:

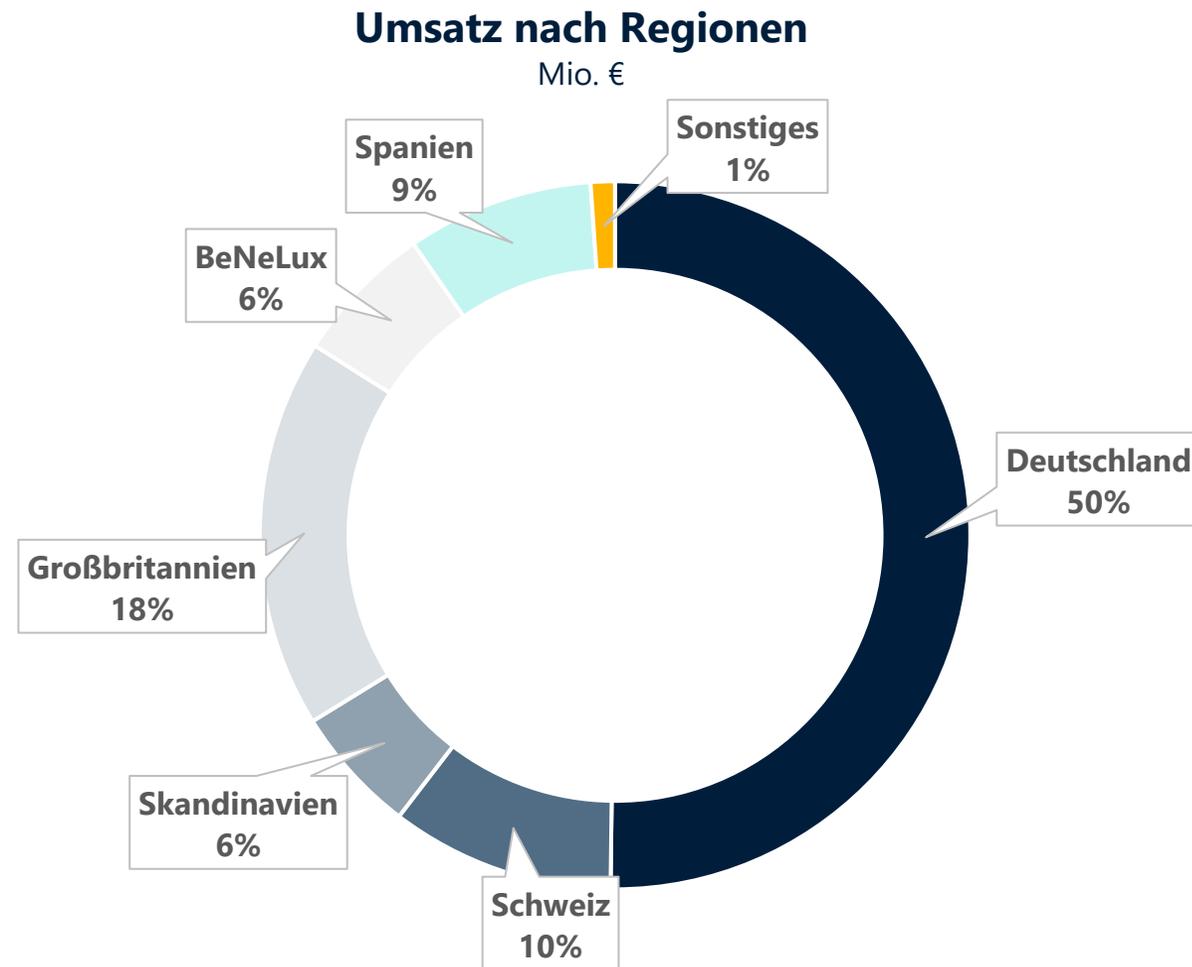
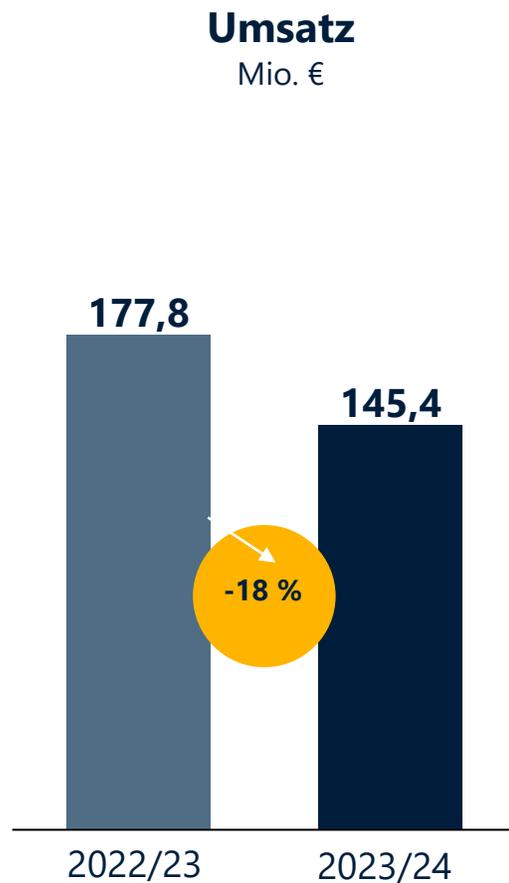
- **Digital Strategy**
- **Digital Customer Interaction**
- **Digital Enterprise**



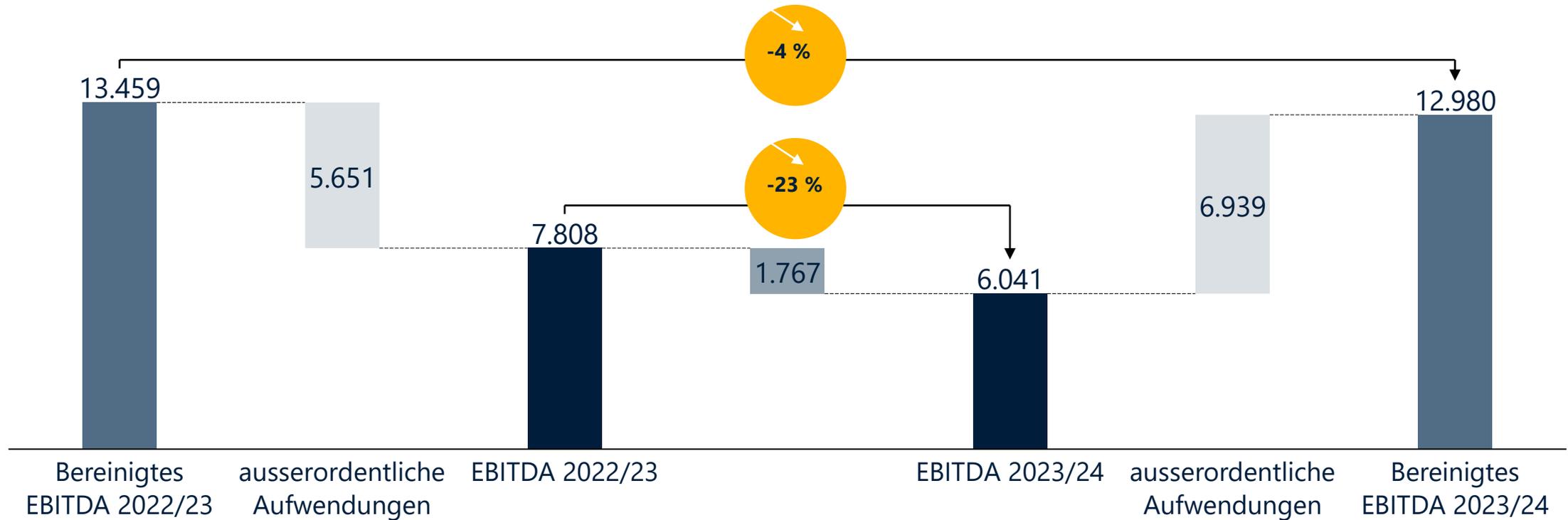
- 01 / Überblick über das Geschäftsjahr 2023/24
- 02 / Die KPS-Gruppe
- 03 / **Finanzielle Entwicklung im Geschäftsjahr 2023/24**
- 04 / Dividendenvorschlag & Ausblick



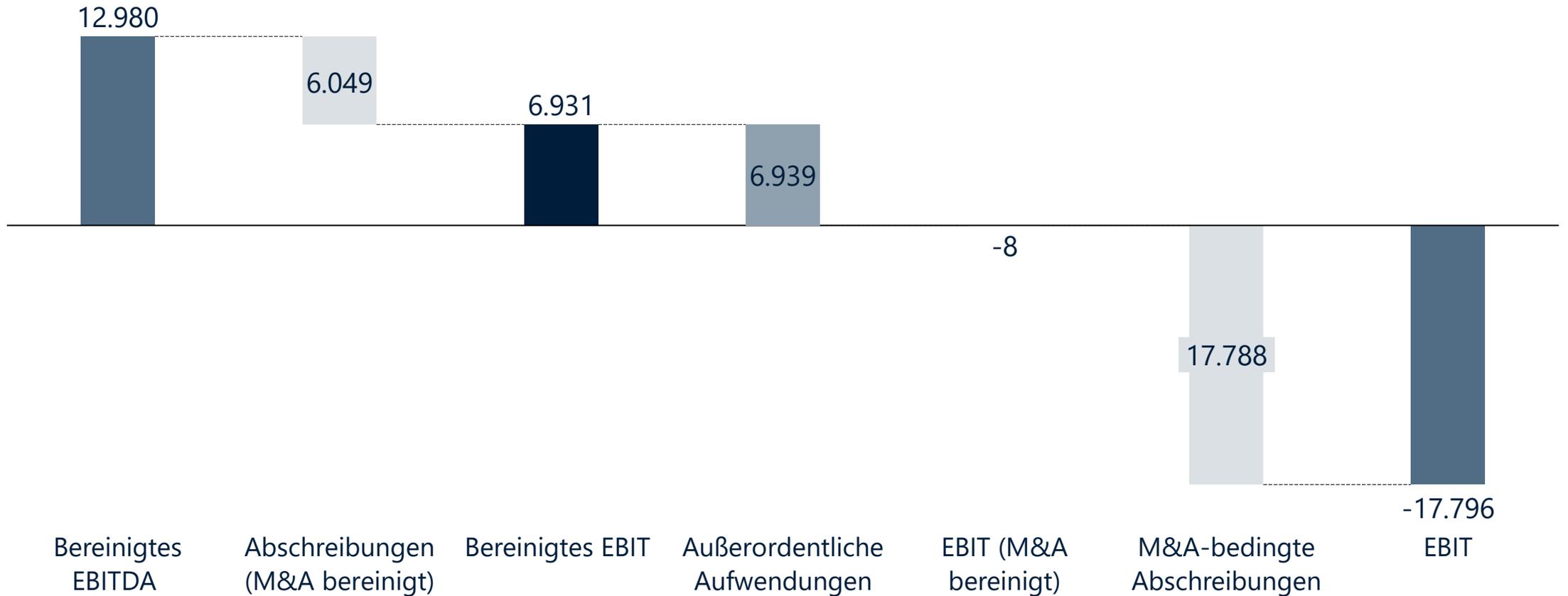
# Entwicklung des Umsatzes



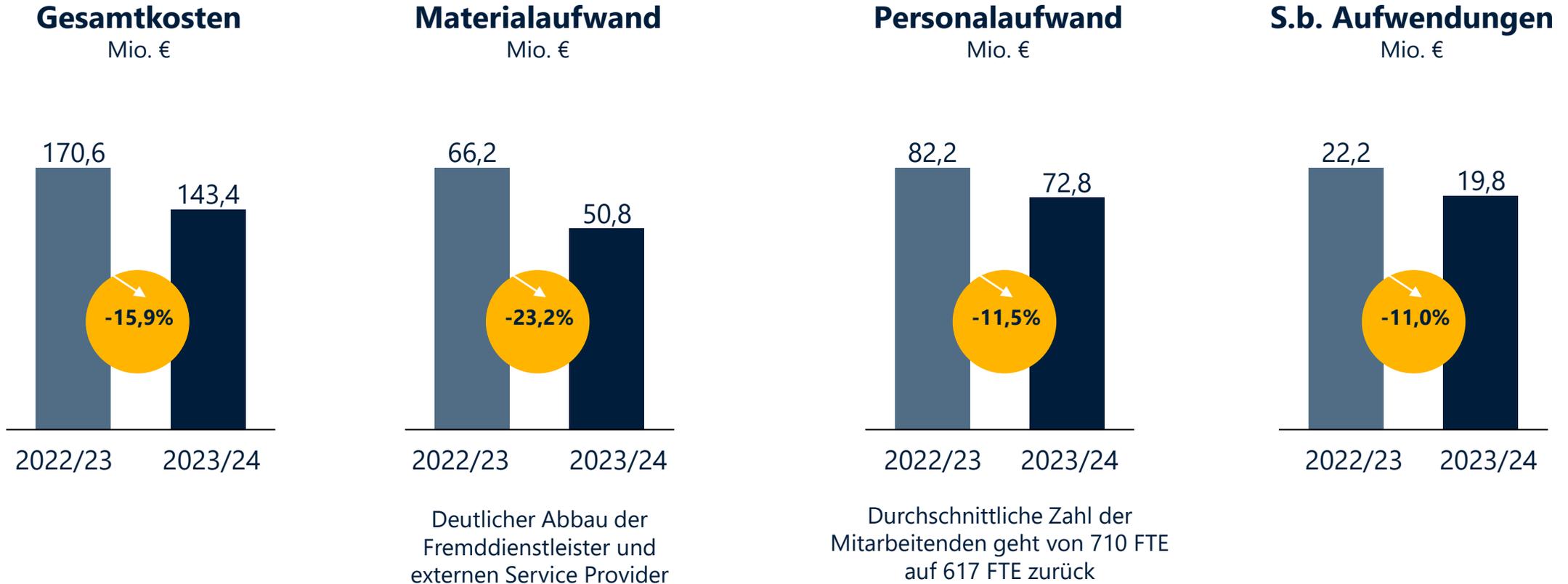
## Robustes Geschäftsmodell: Bereinigte operative Entwicklung nahezu auf Niveau des Vorjahres



# EBITDA-EBIT-Überleitung



# Strikte Kostenkontrolle und effektive Restrukturierung führen zu einem Rückgang der Aufwendungen um 27 Mio. €



# Verkürzung der Bilanz durch Wertberichtigung auf Goodwill und Rückgang der Forderungen aus LuL

## Bilanzsumme

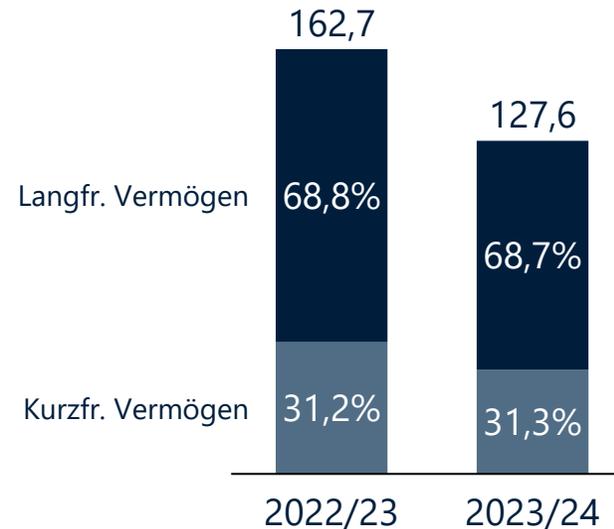
Mio. €



Rückgang der Forderungen aus LuL  
Wertberichtigung Goodwill

## Vermögen

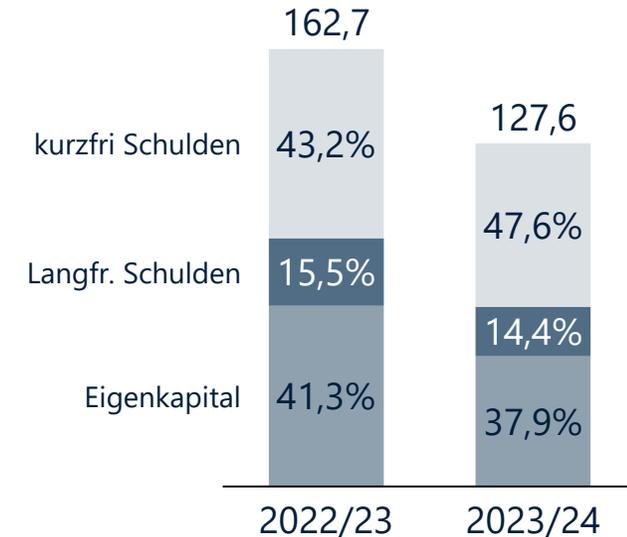
Mio. €



Struktur des Vermögens im  
Vergleich zum Vorjahr nahezu  
unverändert

## Eigenkapital & Schulden

Mio. €

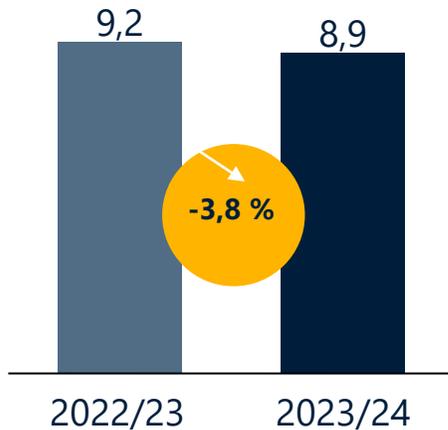


Ergebnis nach Steuern von -23,3 Mio. € führt  
zum Rückgang des Eigenkapitals von  
67,2 Mio. € auf 48,4 Mio. €

# Liquidität deutlich gestärkt: Restrukturierung wirkt sich positiv auf die Liquiditätsentwicklung aus

## Operativer Cashflow

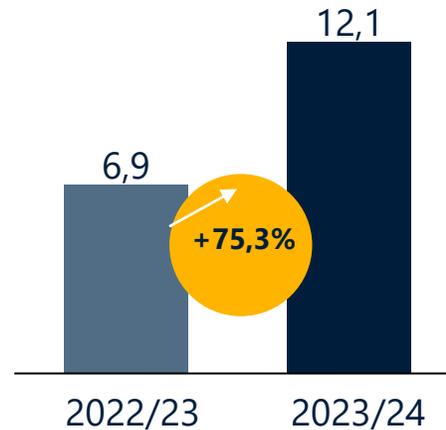
Mio. €



Solide operative Performance vor Einmaleffekten treibt Cashflow

## Liquide Mittel

Mio. €

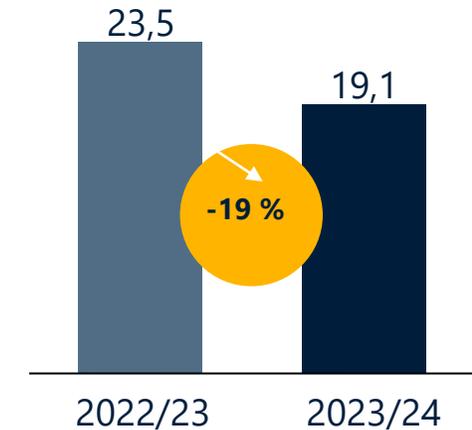


Kaufpreiszahlungen sinken um 5,9 Mio. €

Solide Cashflow-Entwicklung

## Nettofinanzschulden

Mio. €



Reduktion der Nettofinanzschulden  
getrieben durch Steigerung der liquiden  
Mittel

- 01 / Überblick über das Geschäftsjahr 2023/24
- 02 / Die KPS-Gruppe
- 03 / Finanzielle Entwicklung im Geschäftsjahr 2023/24
- 04 / **Dividendenvorschlag und Ausblick**



## Dividendenvorschlag für das Geschäftsjahr 2023/2024

T€	2023/2024	2022/23
<b>Konzernergebnis nach Steuern</b>	<b>-23,371</b>	<b>-1.246</b>
Anzahl der Aktien	41.153	37.412
<b>Ergebnis je Aktie in €</b>	<b>-0,57</b>	<b>-0,03</b>
Dividendenvorschlag in € (*)	0,00	0,00
<b>Ausschüttungsquote</b>	<b>0 %</b>	<b>0 %</b>
Ausschüttungssumme	0	0

Vorstand und Aufsichtsrat schlagen vor, auf Grund des negativen Konzernergebnisses nach Steuern und des damit einhergehenden Bilanzverlusts keine Dividende auszuschütten..

Die Aussetzung der Dividende ist aus Sicht der Verwaltung ein notwendiger und konsequenter Schritt im Interesse der Gesellschaft, um die Liquiditätsreserven und Kreditlinien der Gesellschaft zu schonen.

## Prognose für das Geschäftsjahr 2024/25

### Umsatz

zwischen 129,5 Mio. € und  
151,5 Mio. €

Vorjahr: 145,4 Mio. €

### EBITDA

zwischen 10,2 Mio. € und  
14,9 Mio. €

Vorjahr: 7,8 Mio. €

### Wesentliche Annahmen zum Geschäftsjahr 2024/25

- Stabilisierung der Geschäftslage erwartet, jedoch keine Trendumkehr bei Investitionen in großvolumige Transformationsprojekte
- SAP-Migration von ECC auf S/4 mit positiver Wirkung auf Neukunden und neue Projekte
- Kostensenkungsmaßnahmen mit positiven Effekten auf die Ergebnisentwicklung

## Entwicklung erstes Halbjahr 2024/25

Deutliche Ergebnisverbesserung bei weiterhin herausfordernder Marktsituation



- 20,6% vs. H1 2023/24



H1 2023/24: - 1,7 Mio. €

**VIELEN DANK FÜR IHRE  
AUFMERKSAMKEIT**

**KPS**

